



Communiqué de presse

Mars 2018

## A l'export, le Beaujolais poursuit sa conquête

**La croissance des ventes de Beaujolais à l'export** initiée en 2016 **s'accroît en 2017 et avec 40% des ventes en volume, l'export reste stratégique** pour notre vignoble.

Les chiffres des douanes françaises compilés par Business France parlent d'eux-mêmes : **+ 5,7% en volume et + 7,8% en valeur à fin 2017** (versus 2016).

Si l'Europe représente 35% des ventes à l'export en volume et 29% en valeur, le grand export conserve le leadership avec 65% des volumes exportés en volume et 71% en valeur.

En Europe (+11% en volume et +14% en valeur), on observe de très bons résultats au Royaume-Uni, en Irlande, en Allemagne et en Belgique notamment.

Le grand export bénéficie aussi d'une belle croissance (+3% en volume et +5,5% en valeur) porté principalement par les Etats-Unis et la Chine (+Hong-Kong).

Ces très bons résultats illustrent le **regain d'intérêt indéniables pour les vins du Beaujolais à l'export**. Cette croissance n'est pas étrangère à la stratégie forte et ciblée menée par l'interprofession ces dernières années pour développer les ventes : relations presse, lobbying, formations, communication digitale etc.

**Nos 5 plus gros marchés à l'export** sont aujourd'hui : **les Etats-Unis, le Japon, le Royaume-Uni**, en trio de tête, suivis par **le Canada, la Chine + Hong-Kong et la Belgique**.

- **Etats-Unis.**

La progression initiée en 2015 continue sur sa lancée avec une progression de 12,5% en valeur et +7,5% en volume. **Les Etats-Unis sont désormais notre 1<sup>er</sup> marché export en volume, devant le Japon**. Cette croissance profite à l'ensemble des AOP beaujolaises, en volume comme en valeur.

Beaujolais Nouveaux : +7,5% vol / +12% en valeur

Beaujolais : +6,4% vol / +0,7% en valeur

Beaujolais Villages : +5,6% vol / +11% en valeur

Crus : +11% en volume / +20% en valeur

- **Japon**

Les Nouveaux qui représentent 94% des ventes subissent une baisse de 7,7% en volume et 7,5 % en valeur entraînant de facto une baisse globale des volumes exportés de 7%. Sur la 2<sup>ème</sup> marche du podium, le Japon reste un marché historique stratégique pour le vignoble.

- **Royaume-Uni**

Avec + 24% des ventes en volume et + 21% en valeur, le Royaume-Uni affiche la plus forte croissance à l'export parmi nos plus gros marchés.

Un dynamisme essentiellement porté par les très fortes hausses observées sur les Beaujolais Nouveaux et hors Nouveaux. A noter la très bonne performance des Crus (42% des ventes en volume et 56% en valeur) qui ont vu leurs ventes progresser de 7,2% en volume et 10,3% en valeur.

- **Canada**

Avec +0.6% en volume et -3,6% en valeur, les ventes restent stables en volume grâce à la forte hausse des Beaujolais Nouveaux et des rosés. Les Beaujolais Nouveaux (21% des ventes) sont en hausse de +56,5% en volume. Les rosés font un bond de 200% en volume. De très bons chiffres qui compensent la baisse des Beaujolais (- 15%) et des Crus (-20%) notamment.

- **Chine + Hong-Kong**

+8,2% en volume, +15% en valeur

**La Chine entre dans le top 5 de nos marchés à l'export** et dépasse pour la première fois la Belgique en volume. Les Beaujolais Nouveaux (31% des ventes) ont augmenté de 22% en volume et 6,6% en valeur compensant par la même occasion la baisse des ventes de Beaujolais (- 18,5%). Quant aux crus, ils représentent désormais 17,5% des ventes (contre 9% en 2016) et connaissent une hausse de 91% en volume et 87% en valeur.

- **Belgique**

Les ventes de Beaujolais progressent de 2,4% en volume malgré une baisse de 14% sur les Beaujolais Villages compensée par la forte progression des Crus (40% des ventes sur ce marché) : + 36% en volume et +32% en valeur.

**Le « Beaujolais, nouvelle génération » est en marche...**

La croissance des ventes de nos vins à l'export s'accroît depuis 2 ans ; une situation qui insufflé une nouvelle dynamique, de bon augure, à l'heure où le Beaujolais réoriente sa stratégie.

A suivre de très près donc.

Contact presse : Inter Beaujolais – Mélina Condy Benedic - 04 74 02 22 16 / 06 77 70 08 72

[mcondy@beaujolais.com](mailto:mcondy@beaujolais.com)